

یک کسب و کار بخرید یا کسب و کار خود را شروع کنید

شروع یک کسب و کار برای کارآفرینان اولین بار می تواند توان گاه باشد. در صورتی که ایده های خوبی برای کسب و کار دارید و آماده اید که سخت کوش باشید، ممکن است کسب و کار خود را شروع کنید. ولی اگر بخواهید از بعضی چالش های متداول شروع یک کسب اجتناب کنید، خرید یک کسب و کار موجود یا یک فرانشیز موفق ممکن است انتخاب بهتری باشد.

شروع کسب و کار خودتان

مزایا

- داشتن آزادی کامل برای طراحی و اداره کسب و کار طبق سلیقه و دیدگاه خودتان.
- نداشتن قید و بند نسبت به قوانین، تاریخچه یا دارائی های شخص دیگر.
- امکان آوردن چیزی تازه به بازار.
- می تواند از خرید یک کسب و کار موفق ارزان تر باشد.

چالش ها

- ممکن است مدت زیادی طول بکشد تا به سودآوری برسید.
- هیچ گونه ضمانتی برای موفقیت کسب و کار وجود ندارد و میزان عدم موفقیت برای کسب و کارهای جدید زیاد است.
- تامین مالی مشکل تر است زیرا وام دهندگان یا سرمایه گذاران برای ایده شما احتمال ضرر و زیان را متحمل می شوند.

خرید کسب و کار موجود یا فرانشیز

مزایا

- بهره بری از کسبی که نام تجاری آن شکل گرفته، ارتباطات توسعه یافته با مشتری، توسعه فرایند کسب و کار و دستیابی به دارائی ها.
- می تواند سریع تر به سود و منفعت برسد.
- تامین مالی آسان تر است زیرا مدل کسب و کار به اثبات رسیده است.

چالش‌ها

- سرمایه‌گذاری در کسب و کارهایی که قبلاً آماده شده معمولاً بیشتر از آن است که بخواهید کسب و کار خودتان را شروع کنید.
- ممکن است مدل کسب و کار صاحب قبلی/ یا صاحب فرنشیز و روش انجام کار با سلیقه و دید شما بطور کامل تطبیق نکند.