

کاروبار خریدیں یا اپنا کاروبار شروع کریں

پہلی دفعہ ایک کاروبار شروع کرنا نئے کاروبار کرنے والوں کے لئے بے حد دباؤ کا باعث ہو سکتا ہے۔ اگر آپ کے پاس کاروبار کا کوئی عظیم خیال یا تصور ہے اور آپ محنت کرنے کے لئے تیار ہیں، تو پھر آپ اپنا کاروبار شروع کرنے کی خواہش کر سکتے ہیں۔ لیکن اگر آپ کاروبار شروع کرنے کی عام مشکلات سے گریز کرنا چاہتے ہیں، تو پھر ایک پہلے سے موجود کاروبار یا ایک کامیاب فرینچائیز (franchise) یعنی کسی خاص علاقے میں مصنوعات فروخت کرنے کی ایجنسی کو خریدنا بہتر انتخاب ہو سکتا ہے۔

اپنا کاروبار شروع کرنا

فوائد

- اپنے تصور کے مطابق کاروبار کا ڈیزائن یا خاکہ بنانے اور اس کا انتظام کرنے کی مکمل آزادی۔
- کسی دوسرے کے قواعد، تاریخ یا اثاثوں کی پابندی نہیں۔
- مارکیٹ میں کوئی نئی چیز لانے کا موقع۔
- ایک کامیاب کاروبار کو خریدنے کے مقابلے میں یہ کم مہنگی ہو سکتی ہے۔

مقابلے کی مشکلات

- نفع بخش ہونے میں آپ کو کچھ عرصہ لگ سکتا ہے۔
- کاروبار کی کامیابی کی کوئی گارنٹی یا ضمانت نہیں اور نئے کاروباروں کی ناکامی کی اونچی شرح۔
- سرمایہ کاری حاصل کرنا زیادہ مشکل ہے کیونکہ قرض دینے والے اور سرمایہ کار آپ کے خیال کے ساتھ خطرہ مول لے رہے ہیں۔

ایک پہلے سے موجود کاروبار یا فرینچائیز کو خریدنا

فوائد

- ایک چھاپ (برینڈ) کو جمانے یا مقبول کرنے، گاہکوں سے تعلقات بڑھانے، کاروباری طریقہ کار بنانے اور اثاثے حاصل کرنے میں پہلے سے کئے گئے کام کا فائدہ اٹھانا۔
- منافع زیادہ جلدی لانا شروع کر سکتے ہیں۔
- سرمایہ کاری حاصل کرنا آسان تر ہے کیونکہ کاروباری سانچہ آزمایا ہوا ہے۔

خطرات

- شروع میں درکار سرمایہ اپنا کاروبار شروع کرنے کے لئے درکار سرمایے کی نسبت عموماً زیادہ ہوتا ہے۔
- ہو سکتا ہے کہ سابق مالک اور/یا فرینچائیز کے مالک کا کاروباری سانچہ اور کاروبار کرنے کا طریقہ جو آپ تصور کرتے ہیں اس سے مکمل مطابقت نہ رکھتا ہو۔