

特许经营

对首次做生意的人来说，刚开始做你自己的生意是很困难的。投资在一个已经成功的特许经营生意也许对你的新商业大计是个不错的选择。

什么是特许经营？

特许经营是分销产品和服务的一种方式。特许经营许可的授予人（原企业主）会收取一些特许费并提供一张使用其商标或品牌名称的许可证。特许经营商（购买特许经营权的人）可以在经营中使用特许经营许可授予人的商号名称和品牌。作为一个特许经营商，你从特许经营的盈利中付给特许经营许可的授予人一部分金额（特许使用费）。通常情况下，特许经营许可的授予人要和你起草一份特许经营协议，其中要详细写出特许经营的营运方式。

拥有特许经营权有什么好处？

- 你从有业绩可寻的经营理念入手。
- 你在经营启动方面能得到帮助（设备、供货商、培训）
- 你可以大量买进货源。
- 你从已有知名度的现有品牌中盈利。
- 有现成的供应链和顾客。
- 通过购买特许经营权成为成功连锁企业的一员可能会有很大利润。
- 特许经营生意的失败率相对较低。

拥有特许经营权有什么不利之处？

- 特许经营生意的经营方式都是一样的，所以你不能自由选择自己喜欢的经营方式。如果你对怎样经营有着自己的想法，有时你会感到沮丧。
- 越是成功的特许经营品牌，购买价格越是昂贵。
- 会有接二连三的开销，如特许使用费和广告。

- 一些特许经营权授予人可能不会提供很多的支持，如培训或咨询。
- 特许经营协议通常倾向于特许经营权授予人，所以确保在签约之前你要有自己的律师来仔细审阅协议
- 特许经营店的地址是由特许经营权授予人来支配的。
- 个别特许经营者/生意持有人不能得到很多的法律保护。